





# Mayer, Christoph



#### **VERTRIEB I VERKAUF**

- Entwicklung & Integration Vertriebsstrategien
- Market Intelligence & Sales Funnel
- Rahmenbedingungen & Regulatorik
- Identifikation & Definition Zielbranchen & -kunden
- Kaltakquise, Identifikation der Potentiale & Entscheider
- Bedarfsgerechte Lösungskonzepte, Kalkulation & Angebote
- Vertragsanalyse & verhandlung

# PROJEKTE I BUSINESS DEVELOPMENT I GESCHÄFTSFELDENTWICKLUNG

- Produktentwicklung | Prozess- & Produktionsentwicklung
- Machbarkeit & Prozesssicherheit, Aufbau Serienreife
- Steigerung Produktionstiefe, Aufbau & Ausweitung Lieferkette, Vorbereitung Outsourcing
- Multi-Stakeholder-Management, Projektleitung & -begleitung
- Produkte- & Produktionsbereinigung

### LEITUNG I MANAGEMENT I ORGANISATION

- Abteilungs-, Bereichs- & Profitcenter-Leitung, Produktionsleitung
- Motivation, Führung aus Stabsfunktionen
- Managementsystem I Aufbau- & Ablauforganisation

### BERATUNG I STABSAUFGABEN I SONDERPROJEKTE

- Coaching, Sparring & Consulting
- Entwicklung , Vision-Mission-Strategie-Ziele-Massnahmen-Controlling'
- Interim Management, Krisenmanagement
- Projekt- & Team-Leiter & -Player, Referent

#### Stationen:

- i3delta GmbH
- GETEC GROUP

- n-protec AG Turbinenservice
- ZOLLERN Giessereitechnik
- FEINGUSS BLANK
- SCHENK LEICHTGUSS
- mb guss
- HANDTMANN METALLGUSSWERK

## **Anschrift**

**Daten & Fakten** 

Breitenstrasse 10 CH-5082 Kaisten

Tel. +4178 402 5554

www.linkedin.com/in/christoph-mayer-81992483/i3delta@sunrise.ch